

## **ComSol-Branchenlösung cs4Omnichannel ausgezeichnet als „SAP Qualified Partner Solution on SAP S/4HANA, edition for Business All-in-One“**

Köln, 30.05.2017 • Mit cs4Omnichannel bietet das SAP Beratungs- und Systemhaus ComSol AG Commercial Solutions eine vorkonfigurierte Branchenlösung für ein erfolgreiches Omni-Channel-Business auf modernster SAP-Technologie. cs4Omnichannel ermöglicht integrierte End-to-End Prozesse und ist somit speziell ausgerichtet auf die Anforderungen von modernen Handelsunternehmen. Sämtliche Absatzkanäle vom Filialhandel über E-Commerce bis hin zu Versandhandel und mobilen Lösungen werden integriert und vernetzt. Das Kaufverhalten aus Sicht der Kunden wird dabei über alle Kaufphasen und Kommunikationskanäle hinweg voll unterstützt.

### **Qualifizierte Lösung**

Die SAP Deutschland bestätigt nun die hohe Handelsexpertise und das umfassende Technologie-Know-how: cs4Omnichannel wurde als erste „SAP Qualified Partner Solution on SAP S/4HANA, edition for Business All-in-One“ für den Handel ausgezeichnet.

cs4Omnichannel basiert auf SAP S/4HANA und bietet zahlreiche Vorteile für die Anwender: Neben der Integration von SAP Hybris überzeugt cs4Omnichannel auch mit einer „State of the Art“-Benutzeroberfläche auf Basis SAP Fiori. Diese bietet einen zentralen Einstieg auf allen Endgeräten und ist intuitiv bedienbar. SAP HANA ermöglicht das ‚Handling‘ von Big Data in Echtzeit, die Integration von SAP Customer Activity Repository (SAP CAR) ermöglicht dabei eine 360°-Sicht auf das Unternehmen und den Kunden. Insbesondere für den Einsatz in mittelständischen Handelsunternehmen ist cs4Omnichannel optional auch mit einem Embedded SAP EWM für eine optimierte Lagerlogistik und einem ausgereiften Embedded SAP BW für detaillierte Analysen erhältlich.

### **Innovationstreiber im Handel**

Auf dem diesjährigen SAP Forum für den Handel präsentieren die Kölner SAP-Experten vom 31. Mai bis 01. Juni 2017 in Mainz innovative Lösungen rund um SAP HANA und SAP S/4HANA sowie passgenaue Strategien für ein erfolgreiches Handeln. Auch der Großhandel steht im Fokus: Auf den Punkt bringt es ComSol-Vorstand Bernd Hellgardt im Pecha Kucha-Vortrag zum Thema „Erfolgsfaktoren aus der Praxis: Möglichkeiten & Nutzen einer vorkonfigurierten Branchenlösung auf Basis S/4“.

Zeichen: 2.073

# PRESSEMITTEILUNG / Projektbericht

---

## **Pressekontakt & Bildmaterial:**

Julia Aubke  
Manager Corporate Marketing & Communications

T: +49 2234 96460 28  
E: [julia.aubke@comsol-ag.com](mailto:julia.aubke@comsol-ag.com)  
W: [www.comsol-ag.com](http://www.comsol-ag.com)

ComSol AG Commercial Solutions  
Toyota-Allee 99  
D - 50858 Köln