

# Umstellung SAP - Geschäftspartner

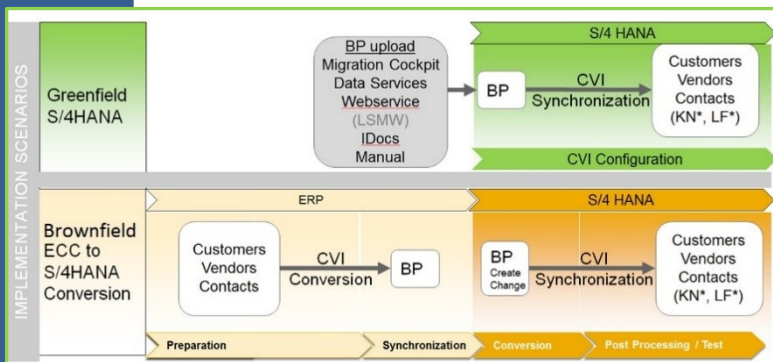
Die SAP hat angekündigt, dass der Support für SAP ERP Ende des Jahres 2027 auslaufen wird. Was die gängigen SAP Programme heute schon optional anbieten, nämlich den Geschäftspartner / Business Partner wird in S/4 obligatorisch. Der Einstieg erfolgt dann nicht mehr über „Kunden“ oder „Lieferanten“ sondern über den Geschäftspartner (GP).

## Vorteile für die User:

- Automatische Aktualisierung der Kunden- und Lieferantenstammdaten-tabellen durch Customer-Vendor-Integration (CVI)
- Debitorische Kreditoren sind möglich
- Vermeidung von Dubletten (Geschäftspartner können zueinander in Beziehung gesetzt werden)
- Die allgemeinen Daten gelten für alle Rollen des Geschäftspartners
- Mehrfachadresszuordnungen sind möglich
- Eine zentrale Transaktion
- Alle Kunden- und Lieferantennummern können für Reports, Konditionen, etc. weiterhin genutzt werden

## Warum mit ComSol umstellen?

- Profitieren Sie von **unserer Praxiserfahrung**. Wir haben schon bei verschiedenen Kunden das Geschäftspartner-Modell erfolgreich eingeführt.
- Verlassen Sie sich auf **unser Know-how**. Wir sind durch bestehende Geschäftspartner-Serviceverträge bestens mit den Abläufen vertraut.
- Nutzen Sie unsere **vorkonfigurierten Templates**.
- Wir bieten die Umstellung sowohl als **Brownfield** wie auch unsere **Beratungskompetenz** in Sachen Geschäftspartner bei einem **Greenfield**-Ansatz an.
- Es handelt sich um eine **einmalige Aktion** - interner Know-how Aufbau ist nicht nötig.



## Warum schon jetzt umstellen?

- Nutzen Sie die oben genannten Vorteile und **vereinfachen Sie Ihre Geschäftsabläufe schon heute**. ... und nicht erst in 7 Jahren.
- Vermeiden Sie Zeitdruck bei der Umstellung auf S/4 und stellen Sie im Rahmen Ihrer S/4 Roadmap frühzeitig auf den Geschäftspartner in ERP um.

## „SAP Geschäftspartner-Umstellung“

- ✓ Analyse und Planung
- ✓ Pre-conversion Checks
- ✓ Einrichten Customer-Vendor-Integration
- ✓ Business Partner Relationships
- ✓ Post Processing

**Beratungspaket - komplett: 39.900 €\*  
Für den Start:**

**Paket - Analyse & Planung: 3.900 €\*  
zzgl. Spesen und Reisekosten ab Köln  
zzgl. der gesetzlichen Mehrwertsteuer**

\* Das Angebot gilt für einen produktiven SAP Mandanten inkl. Entwicklungs- & Testsystem

Optional: Einrichtung Data Replication Framework und SOAMANAGER